

# Neuerscheinung

## Unternehmenscoaching

Märkte hinzugewinnen

Jürgen Arnold

Der Masterplan für langfristigen Unternehmenserfolg bietet optimalen Unternehmensschutz. Junge und unverschuldet in Not geratene Unternehmen erhalten durch umfassendes Praxiswissen, Orientierungshilfen zur Selbsthilfe, sich nachhaltig im Markt zu behaupten. Der Masterplan ist die schlüssige Fortsetzung des Standardwerks "Der Existenzgründerzyklus".

314 Seiten, mit 54 Grafiken  
ISBN 978-3-938684-13-9  
E-Book 978-3-938684-29-0  
EUR 39,- ; sFr 52,- ; £ 33,-



9783938684139



Die klassischen Akquiseinstrumente wirken in der heutigen Zeit nicht mehr. Angebote ähneln sich in der Zielgruppenansprache. Die Märkte sind transparent und Kundentreue vielfach Illusionen. Marktinovationen sind erforderlich. Auch kleine und junge Unternehmen, mit nur wenigen Ressourcen, können Innovations- und Vermarktungspotenziale ganzheitlich einschätzen und neue Geschäftsfelder in- und außerhalb vertrauter Gebiete erkunden. Die Lösungen erscheinen pragmatisch einfach,

- verlorene Kunden sind zurück zu gewinnen,
- das Unternehmensportfolio neu auszurichten,
- durch Innovationen das Unternehmen zu stärken,
- systematisch Markterweiterung (Region, Know-how, Innovationen, Preise) zu betreiben,
- neue Marktsegmente hinzu zu gewinnen und trotzdem
- gute Preise durchzusetzen.

Es gilt diese Visionen und Ziele umzusetzen. Stärken Sie ihren Auftritt. Sprechen Sie Interessenten zielgruppenorientiert mit ihren Problemlösern an. Bauen Sie mit Clienting ihr Kundenpotenzial konsequent aus. So schaffen Sie mehr Umsatz, Rohertrag und eine überzeugende EBITDA - Beginnen Sie noch heute, denn es ist ein gutes Gefühl zu den Besten zu gehören.

### Der Autor

Jürgen Bernd Arnold ist seit 1982 geschäftsführender Gesellschafter der UVIS Beratung GmbH, einer Unternehmensberatung in Ulm, Mitglied im Bundesverband Deutscher Unternehmensberater BDU e.V. und CMC zertifiziert. Seit mehr als 30 Jahren unterstützt er Jungunternehmer, aber auch in Krise geratene Unternehmen in Coaching- und Restrukturierungsprozessen. Als in öffentlichen Beratungsprozessen zugelassener Berater wirkte er viele Jahre als Pate und Projektberater bei über 100 Runden Tisch-Projekten, Turn Around- und Gründercoachingberatungen mit.

P434A/UV/SO/Gr/B-BL/B-BL-UC3/Neuerscheinung-1-S

UVIS - Verlag e.K.  
Burgstraße 6  
88483 Burgrieden  
- Germany -

UVIS - Verlag  
  
Business - Wellness

 07392 / 10372  
 07392 / 10597  
 [www.uvis-verlag.de](http://www.uvis-verlag.de)  
 [info@uvis-verlag.de](mailto:info@uvis-verlag.de)